



curasan
Regenerative Medizin

curasan entwickelt, produziert und vermarktet Biomaterialien und Medizinprodukte für die Knochen- und Geweberegeneration, die Wundheilung und die Arthrose-Therapie.

Als Pionier und weltweiter Technologieführer im Wachstumsmarkt der Regenerativen Medizin hat sich curasan vor allem auf biomimetische Knochenregenerationsmaterialien zur Verwendung im Dentalbereich, der Mund-, Kiefer- und Gesichtschirurgie, sowie in der Orthopädie und Wirbelsäulenchirurgie spezialisiert.

Für unseren Sitz in Frankfurt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Sales Administration (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest das operative Tagesgeschäft im Bereich Sales Administration (Kundenanfragen, Auftragsbearbeitung, Rechnungstellung etc.) und stellst sicher, dass dieses zur Zufriedenheit unserer Kunden funktioniert
- Du unterstützt unsere Sales Manager in der Betreuung unserer Kunden und den auf sie abgestimmten individuellen Serviceleistungen und erstellst in enger Abstimmung mit ihnen Angebote für unsere Kunden
- Du arbeitest in einem bereichsübergreifenden Team zusammen mit Produktion, Einkauf und Supply Chain
- Du pflegst verlässlich die Kundenstammdaten
- Du kommunizierst transparent und proaktiv im Team und mit anderen Schnittstellen

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Hands-on Mentalität
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, wünschenswert in der Betreuung von Key Kunden, idealerweise in Bereich Medizinprodukte
- Ausgeprägtes Verständnis von Service und Serviceprozessen, sowohl gegenüber internen als auch externen Kunden
- Eigeninitiative, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Teamfähigkeit und Lösungsorientierung
- Sicherer Umgang mit gängigen CRM und WaWi -Tools
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau sowie sehr gute Englisch-Kenntnisse

Wir bieten:

- Vertrauensarbeitszeit mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Flache Hierarchien
- Freundliches und offenes Team
- Individuelle Einarbeitung in dein neues Aufgabengebiet
- Freiraum zur Mitgestaltung der Prozesse

Wenn du an dieser spannenden Aufgabe interessiert bist, freuen wir uns auf deine aussagekräftige Online Bewerbung mit Nennung deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermines über nachfolgenden Link:

[curasan AG- Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Sales Administration \(m/w/d\) \(heavenhr.com\)](#)

Den Schutz deiner persönlichen Daten nehmen wir ernst. Hinweise zu unseren Datenschutzbestimmungen findest du unter: <https://www.curasan.de/unternehmen/karriere/>

Deine Ansprechpartnerin:

Nadine Präg - Human Resources
curasan AG
Lindigstr. 4, 63801 Kleinostheim

Tel: + 49 (0)6027 40 900-42
www.curasan.com